

# SIJOITTAJAESITYS

## 2.5.2022

### Witted Megacorp Oyj

Tämä esitys ei ole arvopaperimarkkinalaissa (746/2012) ja Euroopan parlamentin ja neuvoston asetuksessa (EU) N:o 2017/1129 ("Esiteasetus") tarkoitettu esite. Esitys ei sisällä tarjousta Witted Megacorp Oyj:n ("Yhtiö" tai "Witted") osakkeiden tai muiden arvopaperien hankkimisesta tai merkitsemisestä, eikä arvopapereita myydä alueilla, joilla kyseisten arvopapereiden tarjoaminen, hankinta tai myynti olisi lainvastaista ennen niiden rekisteröintiä taikka rekisteröintivelvollisuutta koskevan poikkeuksen tai muun kyseisten alueiden arvopaperilakien mukaisen hyväksynnän saamista. Yhtiön osakkeeseen sijoittamiseen liittyy useita riskejä, jotka voivat olla merkittäviä. Sijoittajan, joka harkitsee sijoittamista Yhtiön osakkeisiin, tulee ennen mahdollisen sijoituspäätöksen tekemistä tutustua Yhtiön julkistamaan yhtiöesitteeseen, joka tulee Yhtiön mahdollisen listautumisannin yhteydessä olemaan saatavilla Yhtiön internetsivuilta osoitteesta [www.sijoittajat.witted.com/listautuminen](http://www.sijoittajat.witted.com/listautuminen)

**Witted**



# JOHDANTO

## Tärkeää tietoa

- Tämä esitys ei ole arvopaperimarkkina- (746/2012) ja Euroopan parlamentin ja neuvoston asetuksessa (EU) N:o 2017/1129 ("Esiteasetus") tarkoitettu esite. Esitys ei sisällä tarjousta Yhtiön osakkeiden tai muiden arvopapereiden hankkimisesta tai merkitsemisestä, eikä arvopapereita myydä alueilla, joilla kyseisten arvopapereiden tarjoaminen, hankinta tai myynti olisi lainvastaista ennen niiden rekisteröintiä taikka rekisteröintivelvollisuutta koskevan poikkeuksen tai muun kyseisten alueiden arvopaperilakien mukaisen hyväksynnän saamista. Sijoittajan, joka harkitsee sijoittamista Yhtiön osakkeisiin, tulee ennen mahdollisen sijoituspäätöksen tekemistä tutustua Yhtiön julkistamaan yhtiöesitteeseen, joka tulee Yhtiön mahdollisen listautumisannin yhteydessä olemaan saatavilla Yhtiön internetsivuilta osoitteesta [www.sijoittajat.witted.fi/listautuminen](http://www.sijoittajat.witted.fi/listautuminen)
- Tässä esityksessä ei pyritä antamaan kokonaiskuvaa tai sijoitusta varten riittäviä tietoja Yhtiöstä, eikä esityksen tai siinä olevien tietojen perusteella voida tehdä sijoituspäätöksiä. Esityksessä annetut tiedot voivat muuttua tai niitä voidaan muuttaa ilman, että lukija saa tästä erillistä ilmoitusta. Mahdollista sijoitusta suunnittelevan tahon on itse selvitettävä ja arvioitava Yhtiöön liittyviä tietoja sekä hankittava omalla kustannuksellaan tarvitsemansa neuvot mahdollista sijoitusta varten
- Tämä esitys sisältää tulevaisuutta koskevia lausumia Yhtiöstä ja sen markkinoista. Nämä lausumat eivät perustu historiallisiin tosiseikkoihin, vaan ne ovat lausumia tulevaisuuden odotuksista. Nämä tulevaisuutta koskevat lausumat perustuvat tämänhetkisiin suunnitelmiin, arvioihin, ennusteisiin ja odotuksiin, jotka saattavat kuitenkin osoittautua virheellisiksi. Tulevaisuutta koskeviin lausumiin liittyy myös useita riskejä ja epävarmuustekijöitä. Lukuisat tekijät saattavat aiheuttaa sen, että Yhtiön todellinen liiketoiminnan tulos, taloudellinen asema tai markkinoiden kehitys eroaa olennaisesti siitä, joka on ilmaistu tai johon on viitattu tulevaisuutta koskevissa lausumissa. Näin ollen tässä esityksessä esitettyjen tulevaisuutta koskevien lausumien paikkansapitävyttä ja täydellisyyttä tai ennustettujen tapahtumien toteutumista ei voida taata. Tämän esityksen sisältämät tiedot eivät ole Wittedin vakuutus tai takuu tulevista tapahtumista, eikä niitä tule pitää sellaisina
- Tietyissä maissa arvopapereiden tarjoamiseen sekä myyntiin liittyy lakisääteisiä rajoituksia. Yhtiöllä tai sen neuvonantajilla ei ole minkäänlaista oikeudellista vastuuta tällaisten rajoitusten rikkomuksista riippumatta siitä, ovatko tällaiset rajoitukset arvopapereihin sijoittamista harkitsevien tiedossa vai eivät. Tämän esityksen sisältämä tieto ei ole tarkoitettu julkistettavaksi tai levitettäväksi suoraan tai välillisesti Yhdysvalloissa, Kanadassa, Australiassa, Hongkongissa, Etelä-Afrikassa, Singaporessa, Japanissa, Uudessa Seelannissa tai missään muussa maassa, jossa tämän esityksen julkaiseminen tai levittäminen olisi paikallisen lainsäädännön tai muiden määräysten vastaista. Tämä esitys ei ole tarjous arvopapereiden myymiseksi Yhdysvalloissa, eikä arvopapereita saa tarjota tai myydä Yhdysvalloissa, ellei niitä ole rekisteröity Yhdysvaltain vuoden 1933 arvopaperilain (muutoksineen) ja sen nojalla annettujen säännösten ja määräysten mukaisesti tai ellei rekisteröintivelvollisuudesta ole poikkeusta. Mitään osaa Yhtiön mahdollisesta listautumisannista ei tulla rekisteröimään Yhdysvalloissa, eikä arvopapereita tarjota yleisölle Yhdysvalloissa

# WITTED MEGACORP

**Toimiala: IT-palveluliiketoiminta**

**Perustettu: 2016**

**Koko yhteensä: 400 henkilöä**

**Vuosikasvu historiallisesti: noin 100 %**

**Toimintaa/yhtiöt: Suomessa, Ruotsissa, Norjassa, Tanskassa, Kroatiaassa ja Yhdysvalloissa**

**Liikevaihto 2021: 30M€**

**Tehtävä 2022 (näkymät tilikaudelle 2022):**

**- Liikevaihto: 50-60MEUR**

**- EBITA: 0,7-1,3 MEUR**

**TAVOITE 2025: 150/15/5**

# AGENDA

1. Witted - Sijoittajaesitys
2. Tietoja listautumisannista

TAUSTAMATERIAALIA

Witted



# MIKSI SIJOITTA A WITTEDIIN?

Witted on IT-palvelumarkkinan murroksen aallonharjalla toimiva yhtiö

1. WITTEDIN STRATEGIA VASTAA ASIAKKAIDEN KYSYNNÄN MURROKSEEN

2. OSAAJASODAN (TALENT WAR)<sup>1)</sup> RATKOMINEN ON WITTEDIN YDINLIIKETOIMINTAA

3. TOIMIVAKSI TODISTETTU NOPEAN KASVUN RESEPTI

4. ERITTÄIN KASVUHAKUINEN STRATEGIA

**Witted**

Viittaus 1) McKinsey & Company:n Steven M. Hankinin vuonna 1997 lanseeraama termi, joka kuvaa jatkuvasti kiihtyvää kilpailua osaajista ja työvoimasta



# 1. WITTEDIN STRATEGIA VASTAA ASIAKKAIDEN KYSYNNÄN MURROKSEEN (1/2)

IT-palvelumarkkina on murroksessa, kun digistrategia kasvattaa merkitystään liiketoimintastrategiassa ja asiakas haluaa johtaa digitaalista kehitystään itse

## **KAIKISTA YHTIÖISTÄ TULEE LOPULTA IT-YHTIÖITÄ**

Toimialarajat hämärtyvät, ja lähes kaikki yritykset muuttuvat enemmän tai vähemmän IT-yhtiöiksi

## **ASIAKAS HALUAA OLLA ITSE KUSKIN PAIKALLA**

Asiakkaat pyrkivät rekrytoimaan ydinosaamisen rooliin kasvavaa osaamista talon sisälle, eivätkä enää halua ulkoistaa digijärjestelmien kehitysprojekteja

## **KILPAILU OSAAJISTA VOIMISTUU**

IT-palveluyhtiöt ja asiakkaat kilpailevat samoista asiantuntijoista, ja pula osajista voimistuu

# 1. WITTEDIN STRATEGIA VASTAA ASIAKKAIDEN KYSYNNÄN MURROKSEEN (2/2)

Witted auttaa asiakkaitaan rakentamaan digitaalisia kyvykkyksiä, nostaa heidän digitaalista maturiteettiaan ja tarjoaa asiakkaille parhaita osaajia huipputiimeihin



## 1. SUKUPOLVI

Perinteisillä 1. sukupolven IT-palveluyhtiöillä fokus on projektien ulkoistamisessa kokonaisuuksina.



## 2. SUKUPOLVI

2. sukupolven yhtiöt ovat adaptoituneet muuttuneeseen markkinaan yhdistämällä suunnittelu- ja teknologia-osaamisen, panostamalla ketterän kehityksen murrokseen ja tekemällä ostamisesta helpompaa. Osaajasota voimistuu yhtiöiden kilpaillessa tekijöistä



## 3. SUKUPOLVI

3. sukupolven yhtiöt kykenevät voittamaan osaajasodan toimiala- tai teknologiakohtaisella erikoistumisella, sekä hyödyntämällä uusia työskentelytapoja ja palkitsemisen malleja

# LIIKETOIMINTAMALLI (3. SUKUPOLVI)

## Competence Acquisition

“Paras työpaikka 2%:lle tekijöistä” vs. “Hyvä työpaikka 80%:lle tekijöistä”.

Toimivin malli matuurilla markkinalla on erikoistuminen. Wittedin resepti on ollut rakentaa useita erilaisia kärkiä tekijämarkkinalle: NTC, Mavericks, Witted Partners & Ecosystem - Uutena Data.

## Operations

Voittava konsepti on ollut kevyt back office, jonka fokus on ulospäin ja jolla on käytössään kaikki tehokkuutta lisäävät työkalut (esim. Witted HUB - jaettu talent/keikka data). Witted Group back office hoitaa kaikki jaetut palvelut yhtiöille ja rakentaa uusia lähtöjä. Yhtiöt itsessään tekevät rekrytointia ja myyntiä ja niille on pieni back office.

## Sales & Marketing

Markkinan kysyntä on kovaa ja yhtiölle tuli viime vuonna n. 400M€+ edestä tarjouspyyntöjä. Myydään tiimejä, tiimien rakentamista, yksittäisiä kehittäjiä isompiin tiimeihin (“How to build winning teams”) - Witted kärjellä läpileikaten kaikkien yhtiöiden tarjonnan.

Vrt. Value chain (2. sukupolvi)

Recruiting

Operations

Solutions  
delivery

Marketing &  
Sales

Maintenance

## 2. OSAAJASODAN RATKOMINEN ON WITTEDIN YDINLIIKETOIMINTAA

Wittedissä on lähdetty ratkaisemaan IT-alan osaajapulaa työntekijän näkökulmasta, minkä ansiosta se pystyy houkuttelemaan alan parhaita tekijöitä



Witted tuntee yli 4 500 IT-alan osaajaa ja tietää millaisessa työpaikassa he haluaisivat työskennellä

Kattavan projektipipelinen ja tarjouspyyntökannan pohjalta Witted tuntee myös asiakkaan tarpeet ja osaajakysynnän

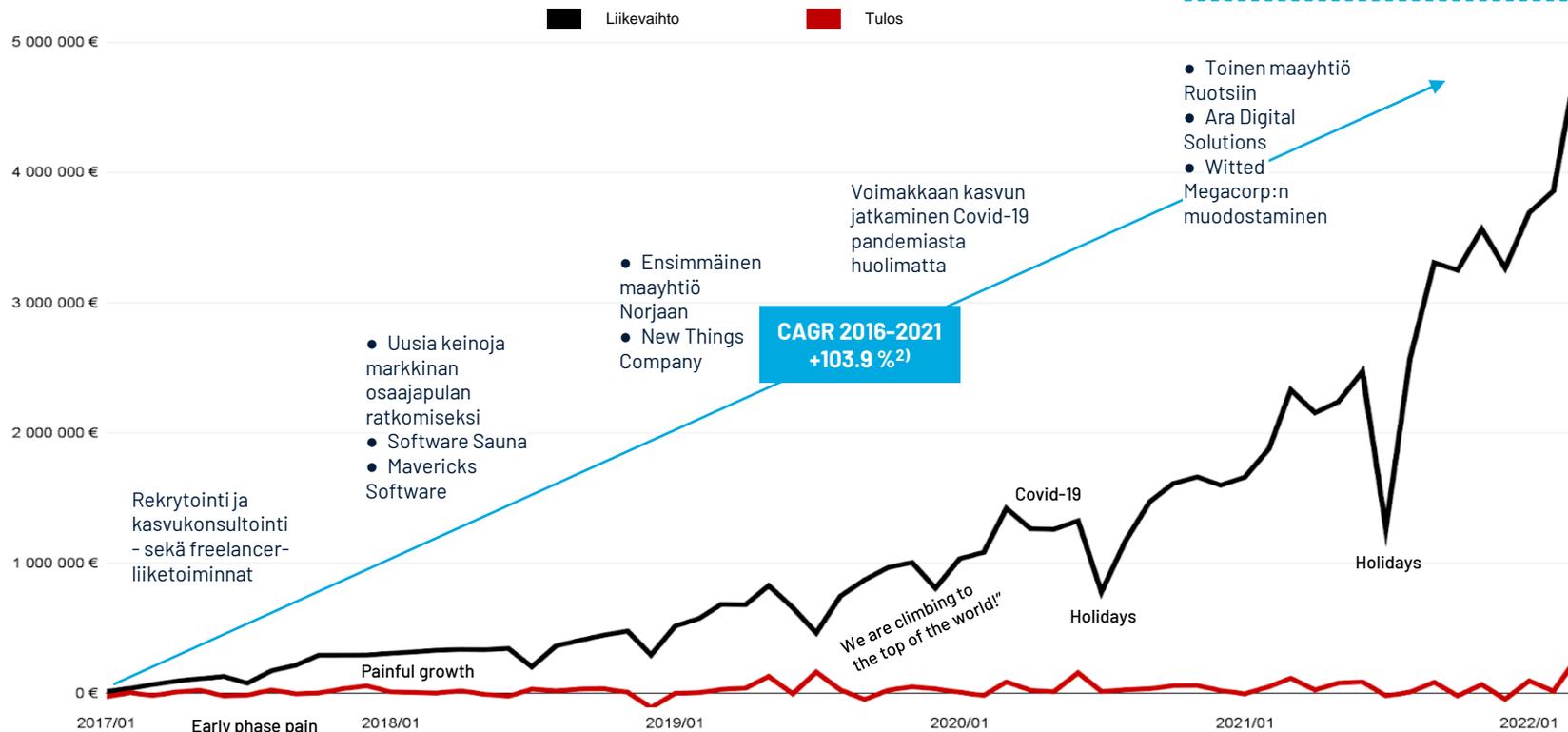
Yhdistelemällä ja analysoimalla kysyntä- ja tarjontapuolen dataa sekä tekemällä aktiivisesti omaa markkinatutkimusta Witted kykenee rakentamaan mahdollisimman parhaita työpaikkoja tietyille ryhmälle osaajista

Witted tunnistaa jatkuvasti uusia mahdollisuuksia, ja voittaa osaajasodan luomalla uusia parhaita työpaikkoja alan parhaille tekijöille

# VAHVAKSI TODETTU KASVUN RESEPTI

Witted on rakentanut asiantuntijaliiketoiminnan nopeaan skaalaamiseen reseptin, joka yhdistelee pienen toimijan tehokkuutta ja suuren toimijan etuja

Witted on kaksinkertaistanut liikevaihtonsa vuosi toisensa jälkeen, kun muu markkina on kärsinyt osajapulasta ja kiristyvistä kilpailusta

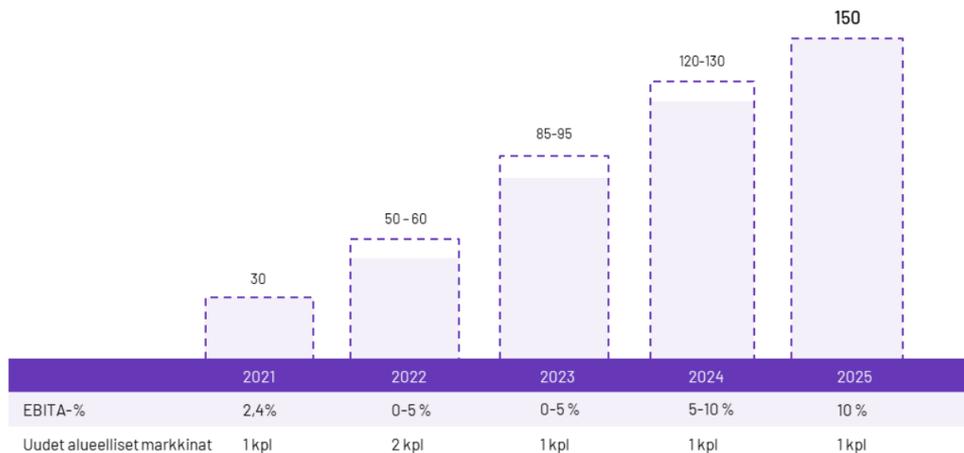


1) Kuvaajassa esitetty liikevaihdon ja tuloksen kehitys kuukausitasolla, luvut tilintarkastamattomia 2) Sisältää New Things Company Oy:n pro forma luvut 1-9/2021

# 4. ERITTÄIN KASVUHAKUINEN STRATEGIA

Witted on täysverinen kasvuyhtiö, joka investoi tulorahoituksensa suoraan takaisin kasvuun pitäen kuitenkin kannattavuuden positiivisena

Witted hakee voimakasta kasvua ja tavoittelee €150M liikevaihtoa ja €15M EBITA:a vuoteen 2025 mennessä



(Kuva: Organiset kasvutavoitteet - pitkä aikaväli)

## Strateginen tavoite – 150/15/5

- **150** miljoonan euron liikevaihto ja **15** miljoonan euron EBITA **5** vuoden strategijakson päätteeksi

## Strategiset projektit

- Kansainvälistyminen ja maantieteellinen laajentuminen avaamalla jo toimivat liiketoiminnot uusiin maihin
- Toiminnan laajentaminen entistä enemmän julkisen sektorin asiakkaisiin
- Asiakkaiden digitaalisen kyvykkyyden nostaminen kasvukonsultoinnin kautta luo uusia potentiaalisia asiakkaita Wittedin muille liiketoiminnoille
- Uusien liiketoimintojen perustaminen työmarkkinatrendien ja asiakaskysynnän perusteella

## Ohjeistus vuodelle 2022 ja ensimmäisen vuosineljänneksen taloudellinen kehitys

- Tilikauden 2022 liikevaihdon arvioidaan olevan **50,0-60,0** miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton arvioidaan olevan **0,7-1,3** miljoonaa euroa
- Liikevaihto jatkoi vahvaa kasvuaan vuoden 2022 ensimmäisen vuosineljänneksen aikana, ollen **12,3** miljoonaa euroa, mikä tarkoittaa **109,9%** kasvua vuoden 2021 ensimmäiseen vuosineljännekseen (**5,9** miljoonaa euroa)

# KESKEISIÄ TUNNUSLUKUJA

## Witted-konsernin keskeisiä tunnuslukuja

€ '000	Q1/2022 <sup>1)</sup>	Q1/2021 <sup>1)</sup>	2021 PF <sup>1)2)</sup>	2021	2020
<b>Tunnusluku</b>					
Liikevaihto	12 315	5 868	31 554	29 955	15 672
Liikevaihdon kasvu-%	109,9 %	-	101,3%	91,1%	77,7%
EBITA	397	192	864	709	638
EBITA-%	3,2 %	3,3 %	2,7%	2,4%	4,1%
Nettovelka	-2 228	-618	-	-1 689	-542
Omavaraisuusaste	24,9 %	23,1 %	-	27,7 %	28,2 %
Nettovelkaantumisaste	-80,6 %	-52,1 %	-	-69,8%	-48,1%
Asiantuntijoiden lukumäärä kauden lopussa (FTE)	345	185	-	268	145

## Huomioita

- Tilikaudella 2021 Witted-konsernin liikevaihto kasvoi 91,1 % (77,7 %) edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ollen yhteensä 30,0 (15,7) miljoonaa euroa
  - Liikevaihdon kasvu johtui yleisestä liiketoimintojen kasvusta, ja Witted-konsernissa työskentelevien asiantuntijoiden FTE-määrä kasvoi vuoden 2021 aikana 123 kappaleella 268:aan
- EBITA-liikevoitto tilikaudella 2021 oli 0,7 (0,6) miljoonaa euroa eli 2,4 % (4,1 %) liikevaihdosta
- Witted konsernin pro-forma liikevaihto<sup>2)</sup> vuonna 2021 oli 31,6 miljoonaa euroa EBITA-liikevoiton ollessa 0,9 miljoonaa euroa eli 2,7% liikevaihdosta
- Vuoden 2022 ensimmäisen vuosineljänneksen liikevaihto oli 12,3 miljoonaa euroa, mikä tarkoittaa 109,9 % kasvua vuoden 2021 ensimmäiseen vuosineljännekseen (5,9 miljoonaa euroa)
- Witted-konsernissa työskentelevien asiantuntijoiden (ml. alihankkijoiden asiantuntijat) FTE-määrä kauden lopussa kasvoi ensimmäisen vuosineljänneksen aikana 268:sta 345:een, mikä on 160 enemmän kuin vastaavaan aikaan vuonna 2021
- EBITA-liikevoitto vuoden 2022 ensimmäisen vuosineljänneksen ajalta oli 0,4 (0,2) miljoonaa euroa eli 3,2 % (3,3%) liikevaihdosta
- Yhtiön omavaraisuusaste oli 27,7 % ja nettovelkaantumisaste oli -69,8 % vuoden 2021 lopussa. Vuoden 2022 ensimmäisen vuosineljänneksen lopussa Witted-konsernin omavaraisuusaste oli 24,9% ja nettovelkaantumisaste oli -80,6%

# MIKSI WITTED LISTAUTUU

Witted hakee listautumisannilla resursseja orgaaniseen sekä epäorgaaniseen kasvuun

## LISTAUTUMISANNIN ENSISIJAINEN TAVOITTEENA ON KERÄTÄ PÄÄOMAA ORGAANISEN JA EPÄORGAANISEN KASVUN VAUHDITTAMISEEN

### YHTIÖN OMISTUSPOHJAN LAAJENTAMINEN



Yhtiö haluaa saada yhteisönsä jäsenet sekä muita kasvuyhtiöihin sijoittamisesta kiinnostuneita sijoittajia Yhtiön omistajiksi

### YRITYSOSTOT



Witted etsii aktiivisesti potentiaalisia yritysostokohteita yhtiöistä, jotka pyrkivät kansainväliseen kasvuun ja haastamaan perinteistä IT-palvelumarkkinaa

Listautumisen ansiosta Yhtiö voi jatkossa käyttää osakettaan välineenä yrityskaupoissa

### PALVELU- TARJOAMAN LAAJENTAMINEN UUSILLA PALVELUILLA



Yhtiö pyrkii aktiivisesti laajentamaan tarjoamaansa kehittämällä uusia palveluita

### KANSAIN- VÄLISTYMINEN



Yhtiö kansainvälistyy ja valmistelee uusien toimistojen avaamista muun muassa Pohjoismaissa, Euroopassa ja Yhdysvalloissa



## LISTAUTUMINEN VAUHDITTAA WITTEDIN ETENEMISTÄ KOHTI ASETTAMIAAN TAVOITTEITA

IT-alan osaajasodan voittaminen

Voimakkaan kasvun jatkaminen investoimalla orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun

Liikevaihto 150 miljoonaa euroa vuoteen 2025 mennessä

EBITA noin 10% vuoteen 2025 mennessä

# AGENDA

1. Witted - Sijoittajaesitys
2. Tietoja listautumisannista

TAUSTAMATERIAALIA

Witted



# LISTAUTUMISANNISTA LYHYESTI

Listautumisanti lyhyesti kuvattuna

Liikkeellelaskija / Markkinapaikka	Witted Megacorp Oyj / Nasdaq First North Growth Market Finland
Kaupankäyntitunnus / ISIN	WITTED / FI4000517461
Listautumisannin rakenne	Listautumisanti koostuu instituutioannista, yleisöannista ja henkilöstöannista
Tarjotut osakkeet	Listautumisannissa tarjotaan vain uusia osakkeita, eikä kukaan nykyisistä osakkeenomistajista myy osakkeita listautumisannin yhteydessä
Merkintähinta / Osakkeiden arvostus	Kiinteä hinta <b>5,58</b> euroa tarjottavalta osakkeelta yleisöannissa ja instituutioannissa, mikä johtaa noin <b>70</b> miljoonan euron oman pääoman arvostukseen (pre-money)
Liikkeelle laskettavat osakkeet	Alustavasti enintään 1 449 368 osaketta (noin <b>8,0</b> miljoonaa euroa). Yleisöannissa tarjotaan alustavasti vähintään 374 552 osaketta (noin <b>2,1</b> miljoonaa euroa) ja instituutioannissa alustavasti enintään 915 771 osaketta (noin <b>5,1</b> miljoonaa euroa). Henkilöstöannin osuus kokonaismäärästä on alustavasti enintään 159 045 osaketta (noin <b>800 000</b> euroa)
Ankkurisijoittajat	Tietyt WIP Asset Management Oy:n hallinnoimat varat, Coeus Invest GRIT Erikoissijoitusrahasto, Twin Engine Oy ja Jukka Rannila sekä Mikko Rannila edustamiensa yhtiöiden kautta ovat tietyin tavanomaisin edellytyksin sitoutuneet merkitsemään osakkeita yhteensä <b>4,6</b> miljoonan euron edestä
Varojen käyttö	Yhtiö aikoo käyttää listautumisannilla kerättävät varat orgaanisen ja epäorgaanisen kasvun vauhdittamiseen
Luovutusrajoitukset	Henkilöstöomistajat sekä omistajat, jotka omistavat kukin yli 2% Yhtiön osakkeista ennen listautumisantia ovat sitoutuneet 180 päivän pituisiin luovutusrajoituksiin
Listautumisannin merkintäpaikka	Nordnet Bank AB Suomen sivuliike
Tarjotut maat	Yleisöantiin voivat osallistua sijoittajat, joiden pysyvä osoite tai kotipaikka on Suomessa ja jotka antavat merkintäsitoumuksensa Suomessa. Instituutioantiin voivat osallistua sijoittajat Suomessa. Henkilöstöantiin osallistumisen edellytyksenä on, että asianomaisella merkitsijällä on työ- tai toimisuhte Yhtiöön tai sen Tytäryhtiöön Suomessa, Ruotsissa tai Norjassa tai jäsenyys Yhtiön hallituksessa

# MERKINTÄPAIKKA

Listautumisannin merkintäpaikkana toimii Nordnet Bank AB Suomen sivuliike:

## Yleisöanti:

- Yleisöannissa tarjotaan alustavasti vähintään **374 552** osaketta (noin **2,1** miljoonaa euroa)
- Merkintähinta on **5,58** euroa tarjottavalta osakkeelta
- Yleisöannin merkintäsitoumuksen tulee koskea vähintään **180** (noin **1 004** euroa) ja enintään **17 922** (noin **100 005** euroa) tarjottavaa osaketta
- Yleisöanti alkaa **2.5.2022 klo 9:30**, ja voidaan keskeyttää aikaisintaan **6.5.2022 klo 16:00**
- Yleisöantiin osallistuvat sijoittajat voivat antaa merkintäsitoumuksensa Nordnetin verkkopalvelussa osoitteessa **[www.nordnet.fi/fi/witted](http://www.nordnet.fi/fi/witted)**
  - Merkinnän antaminen verkkopalvelussa edellyttää, että sijoittajalla on Nordnetin tai Aktian, Danske Bankin, Handelsbankenin, Nordean, Oma Säästöpankin, Osuuspankin, POP Pankin, S-Pankin, Säästöpankin tai Ålandsbankenin verkkopankkitunnukset
- Merkintäsitoumuksen tekeminen osakesäästötillille onnistuu vain Nordnetissa olevalle osakesäästötillille
- Erikseen sovittaessa sijoittaja voi antaa merkintäsitoumuksen myös Nordnetin toimipisteessä osoitteessa Yliopistonkatu 5, 00100 Helsinki

**Witted**



# TÄRKEITÄ PÄIVÄMÄÄRIÄ

Listautumisannin tärkeitä päivämääriä

Listautumisannin merkintäaika alkaa	2.5.2022 klo 9:30
Listautumisanti voidaan keskeyttää aikaisintaan	6.5.2022 klo 16:00
Listautumisannin merkintäaika päättyy (arvio)	13.5.2022 klo 16:00
Listautumisannin tulos julkistetaan yhtiötiedotteella (arvio)	17.5.2022
Listautumisannissa merkityt osakkeet kirjataan sijoittajien arvo-osuustileille (arvio)	18.5.2022
Kaupankäynti osakkeilla alkaa First North Growth Marketissa (arvio)	20.5.2022

- Listautumisannin merkintäaika alkaa 2.5.2022 klo 9:30 ja päättyy 13.5.2022 klo 16:00, ellei merkintäaikaa keskeytetä tai pidennetä
- Merkintäaika voidaan keskeyttää aikaisintaan 6.5.2022 klo 16:00. Mahdollisesta keskeyttämisestä julkistetaan viipymättä yhtiötiedote
- Listautumisannin tulos julkistetaan yhtiötiedotteella merkintäajan päättymisen jälkeen arviolta 17.5.2022, ellei merkintäaikaa keskeytetä tai pidennetä
- Kaupankäynnin osakkeilla arvioidaan alkavan 20.5.2022

# TUTUSTU SJOITTAJAMATERIAALEIHIN

Lisätietoja Wittedistä ja listautumisannista saat yhtiöesitteestä ja sijoittajamateriaaleista - ne ovat saatavilla osoitteessa:

**[www.sijoittajat.witted.com](http://www.sijoittajat.witted.com)**

**[www.nordnet.fi/fi/witted](http://www.nordnet.fi/fi/witted)**

Tutustu materiaaleihin ennen sijoituspäätöksen tekemistä!

**Witted**



# Q&A



Witted



# AGENDA

1. Witted - Sijoittajaesitys
2. Tietoja listautumisannista

## TAUSTAMATERIAALIA

3. Yhtiön esittely
4. Taloudelliset tiedot



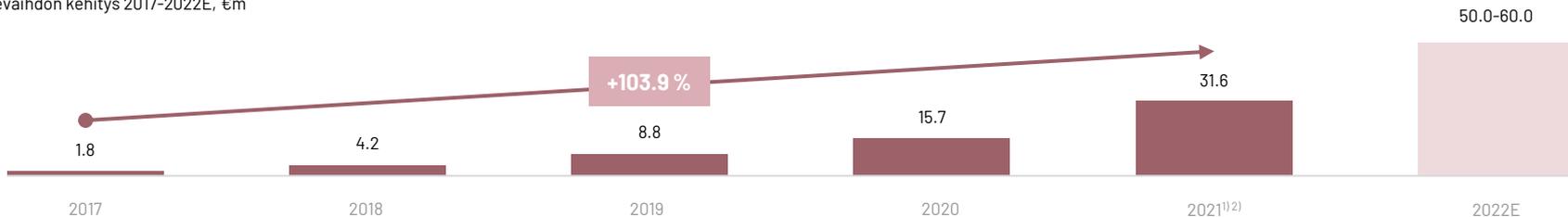
**Witted**



# YHTIÖN HISTORIAA

Witted on IT-alan osaajapulan ratkaisemiseksi perustettu kasvuyhtiö, joka on vuosi toisensa jälkeen kaksinkertaistanut liikevaihtonsa

Liikevaihdon kehitys 2017-2022E, €m



## YHTIÖN PERUSTAMINEN

Joukko IT-alalla toimivia ystävyksiä perusti Talented Solutions Oy -nimisen yhtiön vuonna 2016 ratkaistakseen IT-markkinan osaajapulaan liittyvän ongelman lähestymällä ongelmaa työntekijän näkökulmasta

Tarinaa uskoi alkuvaiheessa myös Reaktor Innovations Oy, josta tuli heti Talented Solutionsin merkittävä osakkeenomistaja

## LIIKETOIMINNAN PERUSTAN LUOMINEN

Witted lähti nopeasti kasvamaan ja sai jo ensimmäisen kalenterivuotensa aikana ensimmäiset suuret kansainväliset asiakkaansa. Yhtiön projektit toteutettiin heti kansainvälisissä tiimeissä

Liiketoiminnan kasvaessa Yhtiö kehitti uusia keinoja markkinan osaajapulan ratkomiseksi ja lähti mukaan sijoittamaan käynnistysvaiheessa oleviin IT-yrityksiin sekä samalla perustamaan myös uusia toimijoita

Ensimmäinen sijoitus tehtiin vuonna 2018 Kroatiaassa toimivaan suomalaisia asiakkaita palvelevaan konsulttiyhtiö Software Sauna d.o.o.:n ja saman vuodenlopussa Witted lähti perustamaan Mavericks Software Oy:tä

## VAHVAA KASVUA JA KANSAINVÄLISTYMISTÄ

Kansainvälistyminen alkoi ensimmäisen maayhtiön perustamisella Norjaan vuonna 2019. Toinen maayhtiö perustettiin Ruotsiin kesällä 2021

Vuonna 2019 Yhtiö teki sijoituksen New Things Company Oy:hyn ja vuonna 2021 yhtiö osti New Things Companyn osuudet Reaktorilta, henkilöstöltä ja yhtiön toimivalta johdolta

Keväällä 2021 Witted lähti yhteisomistajaksi Reaktorin kanssa Ara Digital Solutions Oy:hyn

Nykyinen Witted Megacorp -konserni muodostettiin kesällä 2021, kun Yhtiö oli kasvanut nopeasti ja kansainvälistynyt useampaan maahan. Tavoitteena oli yksinkertaistaa viestiä asiakkaiden suuntaan ja helpottaa asiakkaiden ostoprosessia

## VAHVAA ORGAANISTA JA EPÄORGAANISTA KASVUA

Yhtiö aikoo jatkaa kansainvälistymistään myös tulevaisuudessa ja Tanskan maayhtiön käynnistämiseksi keväällä 2022 on jo luotu valmiudet

Yhtiön tavoitteena on jatkaa vahvaa kasvuaan sekä orgaanisesti että epäorgaanisesti

# Witted

1) Sisältää New Things Company Oy:n pro forma luvut 1-9/2021 2) Tilintarkastamaton

# YHTIÖN TOIMINTAMALLI (1/2)

Wittedin toimintamalli yhdistelee pienen toimijan tehokkuutta ja suuren toimijan etuja

## Osaavat it-alan asiantuntijat

4 500 asiantuntijan verkosto alan parhaita osaajia

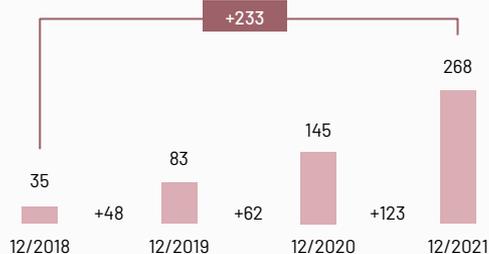
Erilaisia mieltymyksiä työnteon ja ansainnan rakenteen suhteen



Halu toimia matalahierakisessa dynaamisessa organisaatiossa

Erilaiset kiinnostukset projektien ja asiakkaiden suhteen

## Wittedin työllistämien ammattilaisten määrän kehitys 2018-2021



# Wittedin työllistämät ammattilaiset

## Witted

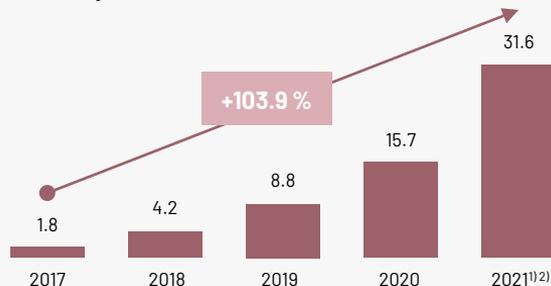
4 500 alan asiantuntijan verkosto

Tehokas rekrytointi sekä myynti ja asiakashankinta

Itsenäiset autonomisesti ja ketterästi toimivat yksiköt

Hajautettu johtajuus ja tiimien suuri päätöksentekovoima

Liiketoimintamalli, joka yhdistää pienen toimijan tehokkuuden ja suuren toimijan edut...



...mistä osoituksena Yhtiö on pystynyt kaksinkertaistamaan liikevaihtonsa vuosi toisensa jälkeen, kun muu markkina on kärsinyt osaajapulasta ja kirstyvästä kilpailusta

## Kansainväliset ja kotimaiset asiakkaat

Tarve osaajille parhaiden kehitystiimien luomiseksi

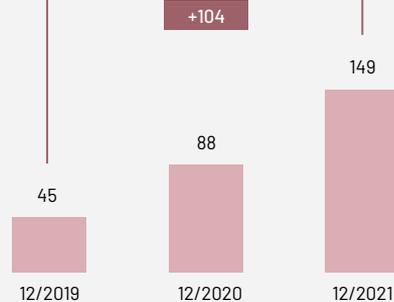
Halu toteuttaa jatkuvaa itse johdettua ohjelmistokehitystä



Vaikeuksia rekrytoida parhaita osaajia

Halu kasvattaa omia digitaalisia kyvykkyyksiä

## Yhtiön asiakasmäärän kehitys 2019-2021



Asiakkaat

# YHTIÖN TOIMINTAMALLI (2/2)

Wittedin toimintamalli on luotu vastaamaan IT-alan ammattilaisten erilaisiin työnteon mieltymyksiin erilaisilla työntarjontamalleilla ja tarjoamaan Yhtiön asiakkaille ohjelmistokehitystä sekä kasvukonsultointi- ja rekrytointipalveluita

**Witted** 4 500 IT-alan  
osaajan verkosto

OHJELMISTOKEHITYS / 94 % liikevaihdosta

**Witted**

mavericks  
a Witted Company

NEW  
THINGS  
CO  
A WITTED  
COMPANY

- Witted-konserni tarjoaa asiakkailleen parhaita IT-alan ammattilaisia asiakkaan johtamiin huipputimeihin
  - Projektit ovat pääsääntöisesti jatkuvia ohjelmistokehityshankkeita, mutta jatkuvan kehityksen lisäksi Wittedin laajasta osaajaverkostosta löytyy myös useita toimiala- ja teknologiaspesialisteja asiakkaiden lyhytaikaisiin ja kertaluonteisiin erikoistumista vaativiin tarpeisiin
- Witted houkuttelee osaajia kiinnostavilla kotimaisilla ja kansainvälisillä projekteilla, sekä tarjoamalla erilaisia työkuulttuureita, työsuhteen malleja ja työympäristöjä erilaisilla työntarjontamalleillaan

KASVUKONSULTOINTI JA REKRYTOINTI / 6 %  
liikevaihdosta

TALENTED  
A WITTED COMPANY

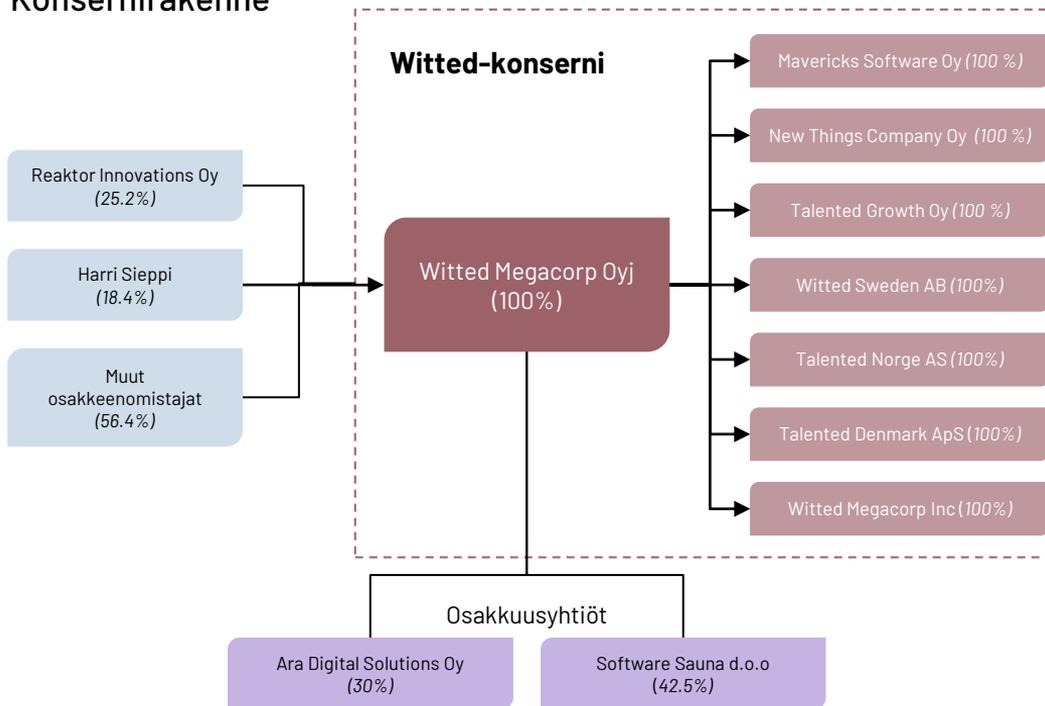
- Talented Growth auttaa Wittedin asiakkaita rakentamaan digitaalisia kyvykkyyksiä ja kasvattamaan asiakkaan digitaalista maturiteettia
- Lisäksi Talented Growth tarjoaa avain-henkilöiden ja ohjelmistokehittäjien rekrytointipalveluita

**Jaetut back office -palvelut (myynti, markkinointi ja talous)**  
Witted tukee tytäryhtiötään jaetuilla back office -palveluilla

# YHTIÖN KONSERNI- JA OMISTUSRAKENNE

Wittedin konsernirakenne on luotu erottamaan eri liiketoiminnot ja maayhtiöt toisistaan säilyttäen Yhtiön ketteryyden ja matalan hierarkian

## Konsernirakenne



## Huomioitavaa

- Witted-konserni koostuu seitsemästä emoyhtiön omistuksessa olevasta yhtiöstä sekä kahdesta osakkuusyhtiöstä, joissa Wittedillä on vähemmistöomistus
- Yhtiön pääomistaja on Reaktor Innovations Oy, joka omistaa emoyhtiöstä 25.2%
- Loput yhtiön omistuksesta on toimivalla johdolla ja henkilökunnalla sekä muilla yksityisomistajilla
- Yhtiöllä on yhteensä lähes 500 osakkeenomistajaa
- Yhtiön nykyisen konsernirakenteen tarkoitus on erottaa selkeästi eri liiketoiminnot ja maakohtaiset toiminnot toisistaan luoden selkeän kokonaisuuden
- Wittedin toimintamalli perustuu monimuotoisesta konsernirakenteesta huolimatta matalaan hierarkiaan, läpinäkyvyyteen sekä ketterään toimeenpanoon
  - Jokaisella tytär- ja osakkuusyhtiöllä on oma liiketoimintajohtaja, jolla on tiimensä kanssa suuri päätöksentekovoima oman liiketoimintansa osalta
  - Johtajuus on hajautettu liiketoimintajohtajille, jotka raportoivat johtoryhmälle, johon kuuluvat Yhtiön toimitusjohtaja ja perustaja Harri Sieppi sekä talusjohtaja Teemu Tiilikainen
  - Liiketoiminnot tekevät myös yhteistyötä lateraalisesti muiden liiketoimintojen kanssa
  - Tietoa pyritään jakamaan aktiivisesti tiimien kesken ja päätöksenteko on pyritty viemään viedä mahdollisimman lähelle asiakasrajapinnassa toimivia ammattilaisia

**Witted**

Wittedin konsernirakenne on luotu erottamaan maayhtiöt ja liiketoiminnot toisistaan luoden selkeän kokonaisuuden sekä tukemaan Yhtiön toimintamallia

# YHTIÖN JOHTO JA AVAINHENKILÖT

Yhtiön johtoryhmä ja liiketoimintojen johtajat koostuvat osaavista alan huippuammattilaisista

Varsinainen johtoryhmä



**HARRI SIEPPI**  
CEO – Witted  
Group

- Yhtiön perustaja ja toimitusjohtaja vuodesta 2016 alkaen
- Aikaisempaa kokemusta varatoimitusjohtajana ja liiketoimintayksikön johtajana Citrus Solutions Oy:ssä sekä myyntijohtajana Conmio Ltd:ssä



**TEEMU TIILIKAINEN**  
CFO – Witted Group

- Yhtiön perustajatiimissä vuodesta 2016 alkaen. Vastuualueina talous ja operatiivinen toiminta.
- Aikaisempaa kokemusta IT-konsultoinnista Valuemotive Oy:stä, Conmio Ltd:stä sekä Rebase Interativessa



**JANI MUURONEN**  
General Manager –  
Witted Suomi

- Yhtiössä vuodesta 2018 alkaen ja Witted Finlandin (Talented Solutions Oy:n) johtajana 2020 alkaen
- Aikaisempaa kokemusta Business Director -roolista Codemen Oy:ssä sekä pitkä ura IT-konsulttina mm. Zibra Oy:ssä, Citrus Solutions Oy:ssä ja Houston Inc. Consulting Oy:ssä



**JOUNI JAAKKOLA**  
CEO – Mavericks  
Software

- Mavericks Software Oy:n toimitusjohtaja vuodesta 2018 alkaen
- Aikaisempaa kokemusta Solinor Oy:ssä projektipäällikkönä ja projektijohtajana Citrus Solution Oy:ssä



**ALINA SAARI**  
CEO – Talented  
Growth

- Yhtiössä vuodesta 2019 kasvukonsultointi- ja rekrytointiliiketoiminnan johtajana, Talented Growth Oy:n toimitusjohtaja 2021 lähtien
- Aikaisempaa kokemusta Aucor Oy:ssä operatiivisena johtajana sekä projektipäällikkönä



**SAMI RUOTSALAINEN**  
CEO – New Things  
Company

- New Things Company:n toimitusjohtaja vuodesta 2017 alkaen
- Aikaisempaa kokemusta liiketoiminnan kehityksen sekä myynnin ja markkinoinnin varajohtajana Conmio Ltd:ssä



**SVEIN  
SÖRENSEN**  
CEO – Witted  
Norja

- Norjan yhtiön toimitusjohtaja vuodesta 2019 alkaen
- Aikaisemmin partnerina Orion&Partners AS:ssä, Capus HR Management AS:ssä ja The Corridor Group Inc:ssä



**MIRJAM SUNDKVIST**  
Business  
Development  
Manager – Witted  
Ruotsi

- Ruotsin yhtiön liiketoimintavastuussa 2021 lähtien
- Toiminut yhtiössä 2019 alkaen useissa eri rooleissa.

# YHTIÖN HALLITUS

Yhtiön hallitukseen kuuluu 4 jäsentä, joista kaksi on Yhtiöstä riippumatonta jäsentä



**TIMO LAPPI**  
Hallituksen puheenjohtaja

- Hallituksen jäsen vuodesta 2022 alkaen
- Yhtiöstä riippumaton jäsen hallituksessa
- Lisäksi hallituksen puheenjohtaja Hellon Oy:ssä ja Nordic Business Group Oy:ssä, hallituksen jäsen Fondia Oy:ssä, Marketing Clinic Oy:ssä



**JUHA ILOLA**  
Hallituksen jäsen ja varapuheenjohtaja

- Hallituksen jäsen vuodesta 2019 alkaen ja hallituksen puheenjohtaja 2020-2022. Hallituksen varajäsen vuodesta 2022 alkaen
- Reaktorin CFO ja CLO vuodesta 2018
- Reaktorilla vuodesta 2012
- Yli 10 vuoden kokemus sopimus-, teknologia-, IP- ja tietosuojalajeista sekä yleisistä juridisista asioista



**SAMPO PASANEN**  
Hallituksen jäsen

- Hallituksen jäsen
- Reaktor Group Oy:n toimitusjohtaja vuodesta 2020 alkaen. Reaktorin Suomen toimintojen johtaja 2018-2020
- Reaktorilla vuodesta 2013
- Ennen Reaktoria kokemusta Efecteltä useissa eri tehtävissä 2000-2013



**KATI SULIN**  
Hallituksen jäsen

- Hallituksen jäsen vuodesta 2021 alkaen
- Yhtiöstä riippumaton jäsen hallituksessa
- Ifolor Group:n Pohjoismaiden liiketoimintojen johtaja
- Hallituksen jäsen lisäksi myös LähiTapiolassa, Pihjalalinnassa, Apetit Oy:ssä, Kalevala Koru Oy:ssä sekä Viestilehdet Oy:ssä
- Aikaisempaa kokemusta Head Office Finland Oy:n toimitusjohtajana sekä Fazerin Online and Media yksikön varajohtajana

# AGENDA

1. Witted - Sijoittajaesitys
2. Tietoja listautumisannista

## TAUSTAMATERIAALIA

3. Yhtiön esittely
4. Taloudelliset tiedot

**Witted**



# KONSERNIN TULOSLASKELMA

Yhtiö on kasvanut voimakkaasti ja panostukset kasvuun näkyvät vielä matalana kannattavuutena

## Witted-konsernin tuloslaskelma

€ '000	2021 PF <sup>(1,2)</sup>	2021	2020
<b>Liikevaihto</b>	<b>31 554</b>	<b>29 955</b>	<b>15 672</b>
Liiketoiminnan muut tuotot	24	65	81
Materiaalit ja palvelut	(18 183)	(18 052)	(10 093)
Henkilöstökulut	(10 145)	(9 190)	(4 076)
Liiketoiminnan muut kulut	(2 346)	(2 055)	(946)
<b>Käyttökate<sup>1)</sup></b>	<b>904</b>	<b>722</b>	<b>638</b>
Suunnitelman mukaiset poistot	(40)	(13)	0
<b>Liikevoitto oikaistuna liikearvon poistoilla (EBITA)<sup>1)</sup></b>	<b>864</b>	<b>709</b>	<b>638</b>
Poistot liikearvosta	0	(21)	0
<b>Liikevoitto</b>	<b>864</b>	<b>688</b>	<b>638</b>
Rahoitustuotot ja -kulut	14	12	31
<b>Tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja</b>	<b>878</b>	<b>700</b>	<b>669</b>
Verot	(250)	(149)	(153)
Vähemmistöosuudet	0	0	(31)
<b>Tilikauden voitto (tappio)</b>	<b>628</b>	<b>551</b>	<b>485</b>

### Tunnuslukuja

Liikevaihdon kasvu-%	101,3%	91,1%	77,7%
EBITA-%	2,7%	2,4%	4,1%

## Huomioita

- Tilikaudella 2021 Witted-konsernin liikevaihto kasvoi 91,1 % (77,7 %) edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ollen yhteensä 30,0 (15,7) miljoonaa euroa
  - Liikevaihdon kasvu johtui yleisestä liiketoimintojen kasvusta, ja Witted-konsernissa työskentelevien asiantuntijoiden FTE-määrä kasvoi vuoden 2021 aikana 123 kappaleella 268:aan
- Witted-konsernin kulujen kasvu johtui yleisestä liiketoimintojen kasvusta
- Liiketoiminnan muita kuluja kasvatti prosentuaalisesti muun muassa panostukset uuden Witted-brändin kehittämiseen sekä Witted-konsernin sisäisten rakennejärjestelyiden kustannukset
- EBITA-liikevoitto tilikaudella 2021 oli 0,7 (0,6) miljoonaa euroa eli 2,4 % (4,1 %) liikevaihdosta
  - Witted-konsernin suhteellinen kannattavuus heikkeni edellisvuoteen verrattuna erityisesti vuoden jälkipuoliskolla johtuen aggressiivisista investoinneista kasvuun ja uusien liiketoimintojen avaamisen tuomista kustannuksista
- Witted konsernin pro-forma liikevaihto<sup>2)</sup> vuonna 2021 oli 31,5 miljoonaa euroa EBITA-liikevoiton ollessa 0,9 miljoonaa euroa eli 2,7% liikevaihdosta

# Witted

# KONSERNIN TASE

Konsernin tasetietoja

## Witted-konsernin tase

€ '000	2021	2020	€ '000	2021	2020
<b>VASTAVAA</b>			<b>VASTATTAVAA</b>		
Konserniliiketoiminta	610	0	Osakepääoma	3	3
Muut pitkävaikutteiset menot	33	0	Muut rahastot	1 107	260
<b>Aineettomat hyödykkeet yhteensä</b>	<b>643</b>	<b>0</b>	Edellisten tilikausien voitto (tappio)	760	381
<b>Aineelliset hyödykkeet</b>	<b>34</b>	<b>0</b>	Tilikauden tulos	551	485
<b>Sijoitukset</b>	<b>292</b>	<b>296</b>	<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>2 421</b>	<b>1 128</b>
<b>Pysyvät vastaavat yhteensä</b>	<b>969</b>	<b>296</b>			
<b>Vaihto-omaisuus</b>	<b>14</b>	<b>0</b>	<b>Vähemmistöosuudet</b>	<b>0</b>	<b>71</b>
<b>Pitkäaikaiset saamiset</b>	<b>292</b>	<b>66</b>	<b>Pitkäaikainen vieras pääoma</b>	<b>2</b>	<b>0</b>
<b>Lyhytaikaiset saamiset</b>			<b>Lyhytaikainen vieras pääoma</b>		
Myyntisaamiset	5 516	2 621	Pääomalainat	297	0
Muut lyhytaikaiset saamiset	265	478	Ostovelat	3 146	1 484
<b>Lyhytaikaiset saamiset yhteensä</b>	<b>5 781</b>	<b>3 099</b>	Muu lyhytaikainen vieras pääoma	2 881	1 320
<b>Rahat ja pankkisaamiset</b>	<b>1 691</b>	<b>542</b>	<b>Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä</b>	<b>6 324</b>	<b>2 804</b>
<b>Vaihtuvat vastaavat yhteensä</b>	<b>7 777</b>	<b>3 707</b>	<b>Vieras pääoma yhteensä</b>	<b>6 325</b>	<b>2 804</b>
<b>VASTAAVAA YHTEENSÄ</b>	<b>8 747</b>	<b>4 003</b>	<b>VASTATTAVAA YHTEENSÄ</b>	<b>8 747</b>	<b>4 003</b>
<b>€ '000</b>	<b>2021</b>	<b>2020</b>			
<b>Tunnusluku</b>					
Nettovelka	-1 689	-542			
Omavaraisuusaste	27,7 %	28,2 %			
Nettovelkaantumisaste	-69,8 %	-48,1 %			

## Huomioita

- Yhtiön pysyvien vastaavien merkittävin erä on syksyllä tapahtuneiden konsernin sisäisten järjestelyiden myötä muodostunut konserniliiketoiminta, jonka poistamaton saldo oli vuoden 2021 lopussa 0,6 miljoonaa euroa
- Yhtiön vaihtuvat vastaavat olivat 7,8 (3,7) miljoonaa euroa, joka koostui pääosin Yhtiön myyntisaamisista sekä kassavaroista
- Joulukuun 2021 lopussa yhtiön oma pääoma yhteensä oli 2,4 (1,1) miljoonaa euroa
- Yhtiöllä oli katsauskauden päättyessä korollista velkaa 0,3 miljoonaa euroa, joka koostui pääasiassa New Things Company Oy:n pääomalainasta Reaktor Innovations Oy:lle
- Lyhytaikaista vierasta pääomaa yhtiöllä oli 6,3 (2,8) miljoonaa euroa, mikä koostui pääasiassa ostaveloista, muista veloista sekä siirtoveltoista
- Tilikauden 2021 päättyessä Witted-konsernin taseen loppusumma oli 8,7 (4,0) miljoonaa euroa ja rahoitusaste oli hyvä
- Yhtiön omavaraisuusaste oli 27,7 % ja nettovelkaantumisaste oli -69,8 %

# VUODEN 2022 OHJEISTUS JA 1. KVARTAALIN TALOUDELLINEN KEHITYS

Yhtiö on jatkanut voimakasta kasvuaan ja tavoittelee noin 50-60 miljoonan euron liikevaihtoa ja 0.7-1.3 miljoonan euron EBITA-liikevoittoa vuonna 2022

## Witted-konsernin tuloslaskelma

€ '000	Q1/2022 <sup>1)</sup>	Q1/2021 <sup>1)</sup>
<b>Liikevaihto</b>	<b>12 315</b>	<b>5 868</b>
Liiketoiminnan muut tuotot	1	15
Materiaalit ja palvelut	(7 287)	(3 617)
Henkilöstökulut	(3 747)	(1 765)
Liiketoiminnan muut kulut	(874)	(308)
<b>Käyttökate</b>	<b>407</b>	<b>192</b>
Suunnitelman mukaiset poistot	(10)	0
<b>Liikevoitto oikaistuna liikearvon poistoilla (EBITA)</b>	<b>397</b>	<b>192</b>
Poistot liikearvosta	(16)	0
<b>Liikevoitto</b>	<b>382</b>	<b>192</b>
Rahoitustuotot ja -kulut	84	49
<b>Tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja</b>	<b>466</b>	<b>240</b>
Verot	(101)	(58)
Vähemmistöosuudet	0	(18)
<b>Tilikauden voitto (tappio)</b>	<b>364</b>	<b>164</b>

## Huomioita

- Liikevaihto jatkoi vahvaa kasvuaan vuoden 2022 ensimmäisen vuosineljänneksen aikana, ollen 12,3 miljoonaa euroa, mikä tarkoittaa 109,9 % kasvua vuoden 2021 ensimmäiseen vuosineljännekseen (5,9 miljoonaa euroa)
- Witted-konsernissa ja sen projekteissa työskentelevien asiantuntijoiden (ml. alihankkijoiden asiantuntijat) FTE-määrä kauden lopussa kasvoi vuosineljänneksen aikana 268:sta 345:een, mikä on 160 enemmän kuin vastaavaan aikaan vuonna 2021
- Wittedin kulujen kasvu vertailukaudesta johtui pitkälti yleisestä liiketoimintojen kasvusta. Liiketoimintojen muita kuluja kasvatti prosentuaalisesti listautumiseen sekä uusien liiketoimintojen käynnistämiseen liittyvät palkkiot ja ulkopuoliset palvelut
- EBITA-liikevoitto vuoden 2022 ensimmäisen vuosineljänneksen ajalta oli 0,4 (0,2) miljoonaa euroa eli 3,2 % (3,3%) liikevaihdosta

## Tilikauden 2022 näkymät:

- Liikevaihdon arvioidaan olevan **50,0-60,0** miljoonaa euroa
- EBITA-liikevoiton arvioidaan olevan **0,7-1,3** miljoonaa euroa
- Witted uskoo vahvan kasvun jatkuvan lähitulevaisuudessa, mikäli toimintaympäristö pysyy samankaltaisena kuin 2021 ja osaajakysyntä IT-palvelumarkkinalla pysyy vahvana
- Witted pyrkii jatkamaan vahvaa orgaanista kasvuaan Suomessa ja ulkomailla, jossa Yhtiö uskoo erityisesti olevan valjastamatonta kasvupotentiaalia
- Myös Suomessa nähdään mahdollisuuksia vahvalle kasvulle, kun Witted-brändin tunnettuus lisääntyy listautumisen toteutuessa



**Witted**

