

inde
res.

Liiketoiminta- katsaus

Tammi–maaliskuu 2022

Liiketoimintakatsauksen tiedotustilaisuus
inderesTV:ssä **10.5. klo 09:30**



Keskeiset tapahtumat tammi–maaliskuussa

- Liikevaihto kasvoi 5 % (79 %) ja oli 3,2 (3,1) miljoonaa euroa
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 26 % (13 %) ja oli 1,7 (1,4) miljoonaa euroa, jatkuvan liikevaihdon osuus oli 53 % (44 %) liikevaihdosta
- Projektiliikevaihdon muutos oli -12 % (236 %) ja projektiliikevaihto oli 1,5 (1,7) miljoonaa euroa
- EBITA-liikevoitto oli 0,3 (0,8) miljoonaa euroa ja EBITA-marginaali oli 10,2 % (26,1 %)
- Inderes toimitti palveluita 190 (163) pörssiyhtiölle Suomessa ja Ruotsissa viimeisen 12 kuukauden aikana
- Inderes-yhteisön aktiivinen jäsenmäärä kasvoi tammi–maaliskuun 2022 aikana tuhannella jäsenellä 76 (62) tuhanteen
- Henkilöstömäärä katsauskauden päättyessä oli 92 (64)

Avainluvut

| miljoonaa euroa | Q1/2022 | Q1/2021 |
|-------------------------------|---------|---------|
| Liikevaihto | 3,2 | 3,1 |
| Liikevaihdon kasvu | 4,6 % | 79,0 % |
| Jatkuvan liikevaihdon osuus % | 53,5 % | 44,5 % |
| EBITA | 0,3 | 0,8 |
| EBITA % | 10,2 % | 26,1 % |
| Liikevoitto | 0,2 | 0,7 |
| Liikevoitto % | 7,6 % | 23,3 % |
| Henkilöstö keskimäärin | 88 | 62 |

Näkymät

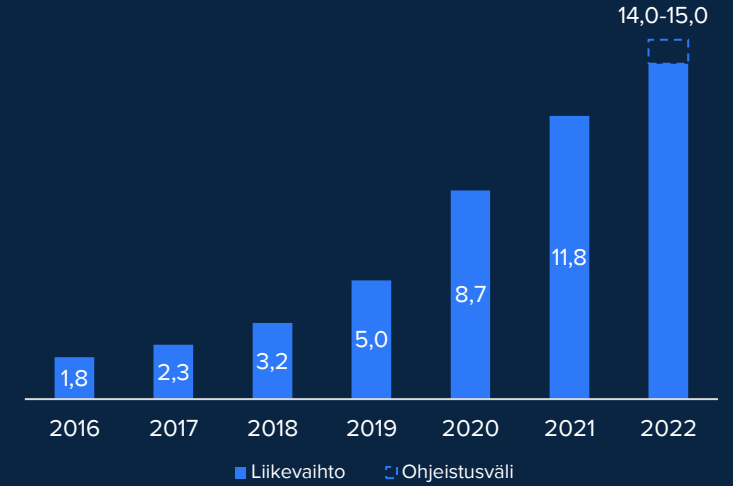
Ohjeistus tilikaudelle 2022 (tarkennettu)

- Liikevaihdon arvioidaan olevan 14,0–15,0 MEUR (aiemmin 14,0–15,5 MEUR)
- EBITA-liikevoiton arvioidaan olevan 1,9–2,6 MEUR (aiemmin 1,9–2,8 MEUR)

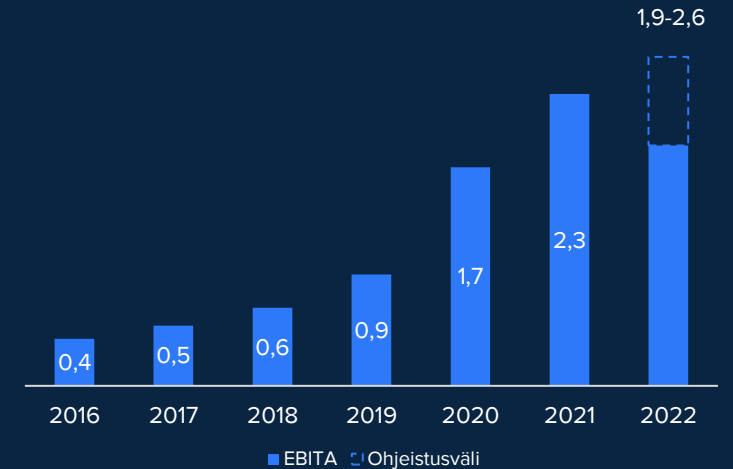
Näkymien taustat

- Inderesin vahvistunut kilpailukyky tukee analyysiliiketoiminnan sekä IR-ratkaisujen kasvua
- Virtuaalitapahtumaliiketoiminnan liikevaihdon arvioidaan pysyvän vakaana vuonna 2022
- Venäjän hyökkäyssota Ukrainaan ja pääomamarkkinoiden epävarmuus jarruttaa listautumisaktiivisuutta sekä vaikuttaa virtuaalitapahtumien kysyntään negatiivisesti
- Suomen liiketoimintojen kannattavuuden arvioidaan säilyvän vakaana ja Ruotsin liiketoimintaan tehtävät panostukset rasittavat kannattavuutta tilikauden 2022 aikana
 - Arvioimme Ruotsin investointien olevan yli miljoona euroa tilikaudella 2022 ja näistä alle 0,5 miljoonaa on taseeseen aktivoitavia investointeja

Liikevaihto (miljoonaa euroa)



EBITA (miljoonaa euroa)



Tavoitteet

Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

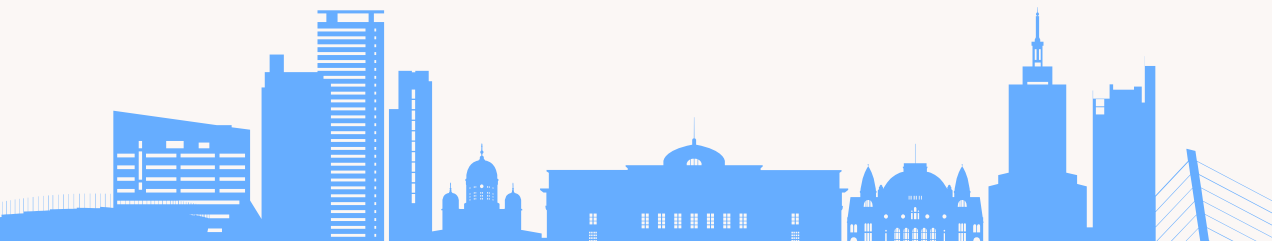
- Yhtiön tavoitteena on ylläpitää 30–50 %:n liikevaihdon kasvuprosentin ja kannattavuuden (EBITA-%) yhteissummaa markkinasyklistä riippumatta

Ikuisuustavoitteet

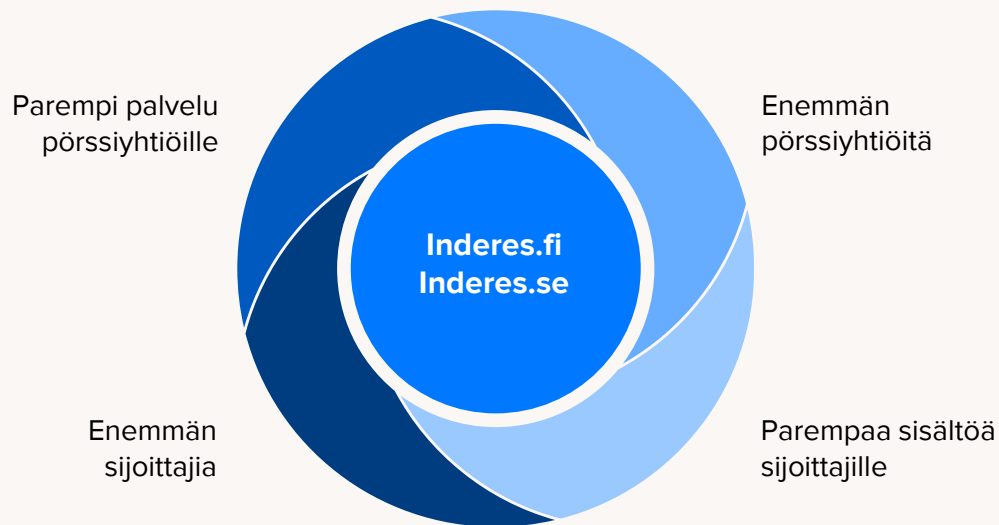
- Olemme mieluummin pieni ja erinomainen kuin suuri ja keskinkertainen yritys
- Emme jousta arvoistamme
- Autamme henkilöstöämme kasvamaan ammattilaisina ja yksilöinä

| | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|----------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Liikevaihdon kasvu-% | 25 % | 29 % | 40 % | 56 % | 76 % | 36 % |
| EBITA-% | 21 % | 21 % | 19 % | 18 % | 20 % | 20 % |
| Yhteensä | 46 % | 50 % | 59 % | 74 % | 96 % | 55 % |

Inderes-alusta



Kaikki pörssi-yhtiöt



Inderes-yhteisö



Tammi–maaliskuu 2022

190
(+17 %)

**Pörssi-yhtiöasiakkaiden
lukumäärä**

92
(+44 %)

**Henkilöstö kauden
lopussa**

76 000
(+23 %)

**Yhteisön aktiivinen
jäsenmäärä**

Strategian eteneminen

Jatkuvan liikevaihdon kasvu kiihtyi ja oli 26 % (13 %). Kustannusrakenne oli ennakoidulla tasolla ja tuloksen lasku johtuu suunnitelmien mukaisista investoinneista sekä projektimyynnin heikosta volyymistä. Epäonnistuimme kuitenkin pitämään projektiliikevaihdon tavoitellulla kasvurallalla alkuvuonna. Emme siten ole vuosineljännekseen kokonaisuutena tyytyväisiä, vaikka onnistuimme monilla osa-alueilla. Käynnistetyt kasvupanostukset ovat hyvin hallinnassa ja mitoitamme niitä sitä mukaa, kun saamme myynnissä onnistumisia.

Projektiliikevaihdon lasku (-12 %) vertailukauden hyvästä neljänneksestä (+236 %) johtui virtuaalitahtumaliiketoiminnasta. Tytäryhtiömme Flikin liikevaihto kasvoi pörssiyhtiösegmentissä, mutta laski voimakkaasti muissa asiakassegmenteissä. Myyntitiimimme on aktivoitunut kääntääkseen virtuaalitahtumaliiketoiminnan takaisin kasvu-uralle vuoden toisella puoliskolla.

Analyysipalvelut-liiketoiminta etenee tarkasti urillaan, mikä tukee jatkuvan liikevaihdon kasvua. Pääomamarkkinoiden epävarmuudesta, asiakasyhtiöihimme kohdistuneista ostotarjouksista sekä listautumishankkeiden lykkäytymisistä huolimatta kehitys on ennusteidemme mukaisella tasolla. Tilausanalyysiasiakkaiden määrä kasvoi ensimmäisellä neljänneksellä 17 % edellisvuodesta 122 sopimukseen.

IR-ratkaisut -liiketoiminnassa tuotekehityspanostusten kaupallistaminen etenee. Ilmoitimme huhtikuussa tanskalaisen HC Andersen Capitalin (HCA) kanssa aloitettavasta strategisesta yhteistyöstä, jolla lisensoimme koko teknologia-alustan HCA:n käyttöön tulonjakomallilla. Tämä on tärkeä uusi askel kehittämiemme teknologioiden kaupallistamiseksi Tanskassa ja Norjassa ja yhteistyö tukee myös Inderesin Ruotsin laajentumista. Yhtiökokousratkaisuihin olemme kahdessa vuodessa saavuttaneet noin 50 prosentin

markkinaosuuden ja toimittaneet tänä vuonna ratkaisuja lähes 100 pörssiyhtiölle Suomessa. Tämä luo hyvän pohjan tulevien vuosien kasvulle, kun edelläkävijäyhtiöt siirtyvät virtuaali- ja hybridiyhtiökokouksiin. IR-sivustoratkaisujen ja neuvonantopalveluiden myynti kasvoi voimakkaasti.

Kiihdytämme kansainvälistymispanostuksia. HCA:n kanssa huhtikuussa julkistettu aiesopimus strategiselle yhteistyölle avaa meille tehokkaan keinon laajentua kahteen uuteen markkinaan. Tavoittemme on julkaista Inderesin digipalvelu sijoittajille Ruotsin lisäksi tänä vuonna Tanskassa ja Norjassa. Rakennamme kehikkoa pohjoismaisen sijoittajat ja pörssiyhtiöt yhdistävän verkoston synnyttämiseksi. Lähtötilanteessa verkostoon kytkeytyy yli 260 pörssiyhtiötä neljästä maasta. Verkostovaikutuksen käyntiin saaminen uudella markkinalla vaatii investointeja ja aikaa.

Venäjän hyökkäyssota Ukrainaan on järkyttänyt meitä ja Inderesin yhteisöä. Yhteisömme organisoi keräyksen, jolla olemme koonneet tähän mennessä 48 tuhannen euron lahjoituksen Ukrainaan. Yrityksenä olemme varautuneet ja tottuneet toimintaympäristön rajuihin heilahteluihin. Jatkamme etenemistämme epävarmuudesta riippumatta kasvattaen erityisesti jatkuvien palveluiden liikevaihtoa.

Inderesin analyysiseuranta käynnistyy lähiviikkoina ja analyysi tulee avoimesti kaikkien saataville.



Mikael Rautanen
Toimitusjohtaja

”Emme ole vuosineljännekseen kokonaisuutena tyytyväisiä, vaikka onnistuimme monilla osa-alueilla”

-Mikael Rautanen

Tammi–maaliskuu 2022

Liikevaihto

Liikevaihto tammi-maaliskuussa 2022 oli 3,2 miljoonaa euroa. Liikevaihto kasvoi 0,1 miljoonaa euroa, mikä vastasi 4,6 % kasvua verrattuna tilikauden 2021 vastaavaan ajankohtaan. Analyysipalvelut- sekä IR-ratkaisut -liiketoiminnat kasvoivat vahvasti, mutta virtuaalitapahtumaliiketoiminnassa projektiliikevaihto laski. Virtuaalitapahtumien liikevaihdon lasku kohdistui pörssiyhtiösegmentin ulkopuolisiin asiakkuuksiin. Näiden asiakkuuksien osuus yhtiön kokonaisliikevaihdosta on painunut vähäiseksi strategisen fokuksen ollessa pörssiyhtiöissä.

Jatkuvan liikevaihdon määrä oli 1,7 (1,4) miljoonaa euroa ja se vastasi 53,5 (44,5) % koko liikevaihdosta. Jatkuva liikevaihto kasvoi 25,8 % edellisvuodesta uusien tilausanalyysiosopimusten, osavuosikatsaustuotantosopimusten sekä IR-sivustopalveluiden ansiosta.

Kustannusrakenne

Materiaalit ja palvelut -kuluerät olivat 0,4 miljoonaa euroa ja ne laskivat 0,1 miljoonaa euroa vertailukauteen verrattuna ollen 11,4 % (14,5 %) liikevaihdosta. Kuluerän lasku johtui ulkopuolisten palvelujen käytön vähentymisestä virtuaalitapahtumatuotannoissa.

Henkilöstökulut olivat 2,0 miljoonaa euroa ja ne kasvoivat 0,6 miljoonaa euroa vertailukauteen verrattuna ollen 61,4 % (43,7 %) liikevaihdosta. Vuoden 2022 ensimmäisellä neljänneksellä yhtiön henkilöstömäärää kasvattivat rekrytoinnit ohjelmistokehitykseen sekä kasvuhankkeisiin. Lisäksi virtuaalitapahtumaliiketoiminta on siirtynyt suunnitellusti alihankinnasta vahvemmin omien resurssien käyttöön, mikä on vaikuttanut kulujen jakautumiseen vuoden takaiseen nähden.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 0,5 miljoonaa euroa ja ne kasvoivat 0,1 miljoonaa euroa vertailukauteen verrattuna ollen 15,9 % (14,8 %) liikevaihdosta.

Liiketoiminnan muiden kulujen suurimmat kuluerät ja kasvu vertailukauteen nähden liittyivät studio- ja toimitilakuluihin sekä henkilöstön kasvun kautta

syntyneisiin muihin kuluihin.

Kannattavuus

Tilikauden 2022 ensimmäisen neljänneksen liikevoitto ennen konsernin liikearvopoistoja (EBITA-liikevoitto) oli 0,3 (0,8) miljoonaa euroa. EBITA-liikevoiton osuus yhtiön liikevaihdosta oli 10,2 % (26,1 %).

Tammi-maaliskuun kannattavuus jäi vertailukauden tasosta johtuen virtuaalitapahtumien projektiliikevaihdon matalasta volyyymista tammi-helmikuussa. Lisäksi yhtiön kasvustrategian mukaiset rekrytoinnit kasvattivat henkilöstökuluja ja näillä panostuksilla oli suora vaikutus tammi-maaliskuun tuloskehitykseen vertailukauteen nähden.

Tilikauden 2022 ensimmäisen neljänneksen liikevoitto oli 0,2 (0,7) miljoonaa euroa. Liikevoiton osuus yhtiön liikevaihdosta oli 7,6 % (23,3 %). FAS-kirjanpidon mukaiset konserniliikearvon poistot olivat tammi-maaliskuussa 0,1 miljoonaa euroa.

Ukrainan kriisin vaikutukset liiketoimintaan

Venäjän hyökkäyssota Ukrainaan vaikuttaa epäsuorasti yhtiön liiketoimintaan johtuen kriisistä käynnistyneestä pääomamarkkinoiden sekä talouden epävarmuudesta. Virtuaalitapahtumaliiketoiminnassa epävarmuus on vaikuttanut asiakkaiden aktiviteettiin suurten tapahtumien järjestämisessä. Pääomamarkkinoiden epävarmuus vaikuttaa pörssin listautumisaktiviteettiin, mikä heijastuu yhtiön kohdemarkkinoiden kasvuun kaikkien liiketoiminta-alueiden osalta. Yhtiö varautuu epävarmuuteen panostamalla jatkuviin palvelukonsepteihin, kasvuun nykyisessä asiakaskunnassa sekä laajentumiseen uusiin kohdemarkkinoihin.

Konsernin tuloslaskelma (FAS)

| miljoonaa euroa | Q1/2022 | Q1/2021 | Muutos |
|-------------------------------|--------------|--------------|--------------|
| Liikevaihto | 3,224 | 3,083 | 5 % |
| Liiketoiminnan muut tuotot | 0,001 | 0,001 | -44 % |
| Materiaalit ja palvelut | -0,369 | -0,448 | -18 % |
| Henkilöstökulut | -1,979 | -1,347 | 47 % |
| Liiketoiminnan muut kulut | -0,514 | -0,456 | 13 % |
| Käyttökate | 0,362 | 0,832 | -56 % |
| Suunnitelman mukaiset poistot | -0,034 | -0,028 | 22 % |
| EBITA | 0,328 | 0,804 | -59 % |
| Konserniliikearvon poistot | -0,085 | -0,085 | 0 % |
| Liikevoitto | 0,243 | 0,719 | -66 % |

Tunnuslukujen laskentakaavat

| Tunnusluku | Määritelmä | Tarkoitus |
|-------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------|
| Jatkuvan liikevaihdon osuus -% | Toistaiseksi voimassa oleviin sopimuksiin perustuva liikevaihto / kokonaisliikevaihto | Toistuvan liikevaihdon seuraaminen, strategian eteneminen |
| EBITA-% | Liikevoitto ennen konserniliikearvon poistoja ja arvonalentumisia suhteessa liikevaihtoon | Ensisijainen seuraamamme operatiivisen kannattavuuden mittari |
| Liikevoitto-% | Liikevoitto suhteessa liikevaihtoon | Operatiivisen kannattavuuden mittari |
| Aktiivisten yhteisön jäsenten määrä | inderes.fi-palveluun 12kk:n aikana kirjautuneet käyttäjät | Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen |
| Pörssiyhtiöasiakkaiden lukumäärä | Viimeisen 12kk aikana palveluita hankkineet pörssiyhtiöasiakkaat | Strategian etenemisen ja Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen |

Laadintaperiaatteet

Inderes-konsernin liiketoimintakatsaus ajalta 1.1.–30.3.2022 on laadittu kansallisen kirjanpitolainsäädännön (FAS) mukaisesti ja hyvää kirjanpitoa noudattaen. Liiketoimintakatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia.

Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.



Sijoittaja- yhteydet

Mikael Rautanen

Toimitusjohtaja
+358 50 346 0321
mikael.rautanen@inderes.fi

Iina Mailas

Sijoittajasuhteet
+358 45 112 5762
iina.mailas@inderes.fi

Mikko Wartiovaara

Talusojohtaja
+358 50 577 4092
mikko.wartiovaara@inderes.fi

Inderes Oy

Itämerentori 2
00180 Helsinki
+358 10 219 4690

Tieto on sijoittajan perusoikeus.
inderes.fi



**inde
res.**